

曾根 和光 ダイワコーポレーション社長インタビュー

今期、中期経営計画の最終年度を迎えたダイワコーポレーション(本社・東京)。既存設備の再開発の準備に伴う収益減はあったが、目標は着実に前進している。一方、次期計画は2025年度に始動させる方針。曾根和光社長は「来年度はこれまでの取り組みを振り返った上で、必要は改善を行い、次の足掛かりとするための年とした」と先を見据える。(小林 孝博)

――事業執行は。
曾根 23年10月期までは取引先の荷動きが良く、期首計画を達成した。一方、下期は川崎営業所(川崎市)が再開に向けて準備のために稼働を停止する。収益減があるものの、24年3月期の業績予想を達成できる見込みだ。

――今期、3カ年の中期計画「SunNe2023」の最終年度を迎えた。
曾根 次を目標とした投資を行うが、それ以外の中期計画目標は前進している。中でも「顧客期待以上の高品質サービスを提供する」という最大の目標は、動中に発生したコロナ禍の事故も、昨年は10件以上あったのに対し、今年は4件と大幅に件数を減少させた。

新中計、25年度に始動 来期は振り返りの年に

――例えは、上期の田中荷率は0.00%。目標を10割以上回っている。昨年度は「時的に数値が悪化した」が、今年度は改善できた。9月の安全強化運動のため、現場と共に品質改善を推進

――来年以降はどんな取り組みを推しているか。
曾根 品質管理担当の本社のQMS推進部を中心に取り組んできた。特に気を付けたいのは、上から目標指導するのではなく、現場と兵に改善を進めること。高品質サービスを提供することで、商流から物流を考えたことも不可欠で、顧客の「

ミニケーションで信頼を深める」を同時に、二大を的確にかま、実行する力を養っていく。

――次期中期計画の考え方は。
曾根 新たな中期計画は25年度からスタートしたい。これまで「ビード」感を持っていたまま

――投資計画は。
曾根 来年8月に「横浜船見営業所(横浜市)」を、25年3月に「千葉八千代営業所(千葉県



そね・かずみつ 1968年2月11日生まれ、55歳。東京都出身。慶大経卒、大手総合商社を経て、92年ダイワコーポレーション入社、2001年専務、11年社長。

――社内の取り組みは。
曾根 社内だけでなく、取引先・協力会社を含めた社内での「和」を強化する。適正コストの収支、取引条件の見直しなどの交際で、信頼なしに二方向に進めれば、将来に影響する。未来志向の交際を行うため、関係をよめ醸成させたい。

人事の活性化で経験積ませ

――この間、次を見据えた動きも計画する。
曾根 社内では人事の活性化に販の組む。社員のキャリアを考えると、人事異動を通じて、より多くの経験を積ませる必要がある。当社は複数企業に出資しており、社員を派遣させることで「シナジー相乗」効果を高めた。目標の強化につなげることも考えている。

――投資計画は。
曾根 来年8月に「横浜船見営業所(横浜市)」を、25年3月に「千葉八千代営業所(千葉県

――小山企業などとの取引組む共同配達は、品質やコスト削減に向けて効果が出ており、取引先の評価も高い。来年には関東圏で新たな取引組むも始まる。(中堅倉庫6社で創設した「チー」のリージョンも、デジタルプラットフォーム(基盤)の開発が進み、倉庫会社主導による取引先への提案を進めていく。

――「走ってき」たところを振り返ることも大事だ。昔、倉庫業青年経営者協会の場々、松浦通運の副社長代表取締役からこんな言葉を掛けられたという。10年はたまた、この言葉の重みを感じると話す。

――入社来、倉庫事業とサブリリース事業を後に、会社の成長をけん引してきた。同じ姿勢で仲間も年々増

記者席

「走ってき」たところを振り返ることも大事だ。昔、倉庫業青年経営者協会の場々、松浦通運の副社長代表取締役からこんな言葉を掛けられたという。10年はたまた、この言葉の重みを感じると話す。

先を見据え

――先を見据え、次に目指すのは100年企業。来年春には「ライバー」の営業上限規制が始まる。物流の大転換期となごイメージを振り返りの期間と位置付け、成長に向けた足掛かりとする。(小林 孝博)

八千代市)を開業する。25年までにしん子定の川崎営業所は、常温・冷蔵・冷凍の3温度帯倉庫で、食品関連顧客のニーズに対応する。

――同業他社との協業も加速させる。
曾根 小山企業などとの取引組む共同配達は、品質やコスト削減に向けて効果が出ており、取引先の評価も高い。来年には関東圏で新たな取引組むも始まる。(中堅倉庫6社で創設した「チー」のリージョンも、デジタルプラットフォーム(基盤)の開発が進み、倉庫会社主導による取引先への提案を進めていく。